



# Versas

El sistema integral de gestión hortofrutícola

## CASO DE ÉXITO SAT 9623 DURÁN



SAT Durán, ubicada en Mazarrón (Murcia) y dedicada a la producción, envasado y comercialización de productos hortofrutícolas (principalmente especialidades de tomate), confió la renovación de su sistema informático a Versas Consultores y a la solución Versas-Microsoft Dynamics Nav. Lo que impulsó a la compañía a elegir Microsoft Dynamics Nav fue la flexibilidad del programa y su garantía de futuro, al estar desarrollado bajo los estándares de Microsoft. SAT Durán fue la empresa pionera en la instalación del sistema Versas integrado con Dynamics Nav.

**SAT Durán**, ubicada en Mazarrón (Murcia) y dedicada a la producción, envasado y comercialización de productos hortofrutícolas (principalmente especialidades de tomate), confió la renovación de su sistema informático a Versas Consultores y a la solución Versas-Microsoft Dynamics Nav (anteriormente conocido como Navision).

Poder integrar todos los procesos de su negocio en una aplicación estándar y poder contar con un sistema de información fiable y disponible en tiempo real, preparado para afrontar retos presentes y futuros, era punto esencial en la decisión a tomar por SAT Durán.

### Situación

El **Grupo Durán** lo componen empresas dedicadas a la producción hortofrutícola y la SAT dedicada a la confección y comercialización de las diversas variedades de tomate: **SAT 9623 Durán** fue fundada en los años setenta por la familia Durán. Actualmente está presidida por Miguel Durán, que es a su vez presidente de Proexport (Asociación de Productores – Exportadores de Frutas y Hortalizas de la Región de Murcia). La producción de cítricos se comercializa a través de otra SAT, "Agrios El Carril".



En los años ochenta se funda **Duroc**, empresa de capital mixto hispano-marroquí con el objetivo de producir algunas variedades en Marruecos.

El año 2006 trae un cambio importante en la empresa: la unión con **Pascual Hermanos** en la joint venture **Durán-Pascual Marketing (DPM)**. El objetivo al crear DPM no es otro que el de la comercialización conjunta de la producción de dos de los principales productores de tomate en España, SAT Durán y Pascual Hermanos. La unión crea:

- § Cartera de clientes: las **principales cadenas de distribución europeas**
- § Una producción de **40.000 toneladas anuales de tomate**
- § Un total de **600 Ha en producción**, entre Murcia y Marruecos

En verano de 2009 termina la colaboración entre Durán y Pascual Hermanos, siendo necesaria una readaptación del sistema a la nueva situación.

Los principales retos que afronta la empresa son:

- § **Optimizar la cartera de clientes**, enfocándose en aquellos que ofrezcan más rentabilidad.
- § **Control milimétrico de los costes** asociados a la confección y comercialización de las distintas variedades, para de esta forma **controlar exactamente la rentabilidad de cada envío** y poder repercutir el neto resultante al socio que ha aportado el producto.
- § Comercialización de productos de Durán, Pascual Hermanos y Duroc.
- § Gestión de producto importado de otro país (Marruecos).
- § **Reparto automático de costes estructurales** (introducidos en la contabilidad de Nav) sobre la producción de campo o los productos confeccionados en almacén.

## Solución **VERSAS** + Microsoft Dynamics Nav

Tras **largos años** desarrollando un sistema informático a medida, la empresa decide avanzar en su mejora a una mayor velocidad, a la vez que depender en menor medida del desarrollo interno.



En el año 2005 la empresa decide completar su sistema informático con los **módulos de Versas** de **Gestión comercial, Trazabilidad y Confección en almacén**. Se mantenía su antiguo sistema contable enlazado con el sistema Versas.

El año 2006 es un año de cambio: se produce la "joint Venture" con Pascual Hermanos. La prioridad de la dirección de la empresa es clara "**Necesito un sistema que me aporte información, para poder tomar decisiones**". Estos cambios **exigieron a Versas la adecuación de su sistema de liquidaciones para el reparto de los ingresos generados por las ventas de los productos de las dos empresas confeccionados en el mismo almacén**. La exigencia del cliente redundó en la construcción de **un modelo de liquidaciones robusto, flexible** y totalmente **automatizado**, que permite el modelo de unión de empresas iniciado por Durán-Pascual.



El año 2007 la empresa decide completar la renovación de su sistema informático, instalando el ERP líder en el mercado, **Microsoft Dynamics Nav**, enlazado con el sistema Versas. Fue la primera implantación integrada de Versas con Nav.

En enero de 2009 se implanta **A3 para la gestión de nóminas**, por lo que toda la gestión empresarial se sostiene con los sistemas enlazados **Versas-Dynamics Nav-A3**. También se reajusta el sistema tras el fin de la colaboración con Pascual Hermanos. Finalmente, a mitad de año, comienza el uso de **PDA's en Marruecos**, para **Duroc**.

Si desea obtener más información puede:

Visitar nuestra **web**: [www.versas.es](http://www.versas.es)

Contactar por **correo electrónico**: [versas@versas.es](mailto:versas@versas.es)

Contactar por **teléfono**: **(+34) 868 948 030**

Contactar por **fax**: **(+34) 868 948 006**

